



An  AUTODESK company

お客様各位

弊社ソフトウェアに関して、より良くお使いいただくための重要なアップデートについてご案内いたします。

Innovyze 社は、2021 年 3 月 31 日に Autodesk 社に買収されました。その後、Innovyze 社と Autodesk 社では、これまで培った実績や経験をスムーズ、かつ効果的に統合するため、鋭意取り組んでまいりました。

何が変わるのでしょうか？

弊社は、2022 年初めに Innovyze 製品の提供方法を簡素化し、Autodesk 社やそのパートナーからご購入いただけるようにする予定です。また、Innovyze 製品の提供は、サブスクリプションへと移行してまいります。

この変更は何を意味するのでしょうか？

Innovyze 製品の買取ライセンスは、2022 年 3 月まで継続してご購入いただくことが可能です。現在、買取ライセンスに対して年間サポート契約を継続いただいているお客様については、Innovyze 製品の通常の製品ライフサイクルに従って今後数年間サポート契約を更新していただくことが可能です。準備が整いましたら、既存のライセンスをサブスクリプションへと移行していただくためのお手伝いをさせていただきます。

なぜ、変更するのでしょうか？

水業界を取り巻くサービスのモデリング、構築、分析、運用方法は、急速に変化しており、それに伴い、使用するツールや、ソフトウェアの購入、アクセス方法も変化しております。製品の提供方法を簡素化しサブスクリプションへと移行することで、お客様のソフトウェアの使い勝手を向上し、また少ない初期投資で製品をご利用頂くことが可能となります。

サブスクリプションモデルの利点は何ですか？

サブスクリプションの主な利点は、以下の通りです：

- **アクセスが容易に** - ニーズに合ったツール、技術、サービスの最新イノベーションへのアクセスが容易に
- **初期投資を抑え、管理が容易に** - 必要な時に適切な製品やアップデートへのアクセスを提供することで、ユーザーや費用の管理が容易に

- **高付加価値の分析が可能に** - レポートツールやアラートを用いた製品の使用状況、費用、生産性、将来のニーズについて評価分析が可能に

何かしなければならぬことがありますか？

現時点で、何か行っていたり必要はございません。2022年3月になりましたら、サブスクリプションプランの詳細をお届けします。Autodesk社のEnterprise Business Agreement (EBA) を締結されているお客様向けのオプションもご案内させていただきます。これまで通り、私たちのセールsteamやカスタマーサービスteamがご質問を承り、必要なサポートをさせていただきます。

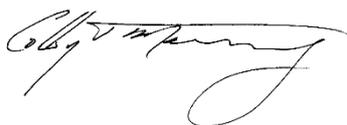
このため、新規買取ライセンスについては、2021年末に向けて期間限定のオファーをさせていただきます。アップグレードやソリューションの追加をご検討されているお客様は、ぜひ、このタイミングでお買い求めください。何かご質問があれば、地域のInnovyze販売代理店へお問い合わせ下さい。

質問があるのですが？

おそらくご質問があるかと思えます。詳細については、[弊社ホームページ](#) (<https://www.autodesk.com/campaigns/innovyze-subscription>) をご覧ください。[FAQ](#) (<https://www.autodesk.com/campaigns/innovyze-subscription>) も含めてより詳細をご覧ください。弊社ホームページは、定期的に更新されるため、忘れずに「お気に入り」に追加してください。また、その他ご質問があれば、Innovyzeの販売代理店へお問い合わせください。

Innovyze製品をいつもご愛顧いただき、ありがとうございます。今後、Autodesk社の一員として、より高度な技術・経験をお客様にご提供できることを嬉しく思います。これまで同様、最上のソフトウェア、サービス、サポートをご提供し続けていくことをお約束いたします。

敬具



Colby Manwaring

CEO Innovyze